

So melden Sie sich an:

Per Telefax: 06195 / 673 73 67

Via E-Mail: kontakt@dghr-info.de

- Ja, ich melde mich verbindlich mit der Teilnahmegebühr von € 150,- zzgl. 19% MwSt. zum Workshop „Home Staging für Makler“ an.

Teilnehmer:

.....

Rechnung an (bei Bedarf Ihr Firmenname):

.....

Adresse:

.....

.....

.....

E-Mail-Adresse:

.....

Telefonnummer

Teilnahmebedingungen:

Die Teilnahmegebühr beträgt **EUR 150,- zzgl. 19% MwSt.** pro Person.

Die Organisation von Seminaren ist aufwendig und verlangt eine gründliche Planung im Vorfeld. Wir bitten Sie daher, sich möglichst frühzeitig anzumelden. Eine Stornierung Ihrer Anmeldung ist kostenlos bis 42 Tage vor Seminarbeginn möglich. Wir bitten um Verständnis dafür, dass bei einer Stornierung 7 Tage vor Anreise eine Gebühr des Hotels von 65% und bei einem Tag vor Veranstaltungsbeginn oder am selben Tag der Veranstaltung eine Stornierungsgebühr von 100% anfällt.

Der Veranstalter behält sich vor, das Programm kurzfristig geringfügig zu ändern sowie im Falle zwingender Verhinderung eines Referenten (z. B. Krankheit) für qualifizierten Ersatz zu sorgen. Sollte ein Seminar aus zwingenden Gründen ganz abgesagt werden müssen, so werden den Teilnehmern die vollen Gebühren zurückerstattet. Weitere Ansprüche bestehen nicht.

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden?

- TV / Radio
- DGHR Website
- Internet allgemein
- Social Media
- Printmedien



**DEUTSCHE GESELLSCHAFT
FÜR HOMESTAGING UND REDESIGN®**

DGHR-Workshop

Home Staging für Makler

27. März 2012

in Essen

Datum

Unterschrift

ORGANISATORISCHES

Dienstag, 27. März 2012



**DEUTSCHE GESELLSCHAFT
FÜR HOME STAGING UND REDESIGN® e.V.**

Wo findet die Veranstaltung statt?

Sheraton Essen Hotel
Huysenallee 55
45128 Essen

Wie melde ich mich an?

Bitte faxen Sie uns Ihr ausgefülltes Anmeldeformular an folgende Faxnummer: 06195 / 673 73 67 oder mailen Sie uns das eingescannte Anmeldeformular zu. Bitte beachten Sie hierbei die Anzahl der begrenzten Plätze!

Was kostet mich der Workshop?

€ 150,- zzgl. 19% MwSt.

Was für Leistungen sind in dem Preis enthalten?

- Workshop
- Seminarunterlagen
- 1 CD mit 3 Vorher-Nachher Videoexposés
- 1 Kaffeepause
- Getränke im Tagungsraum
- Mittagessen, 1 Softgetränk zum Mittagessen

PROGRAMM

Dienstag, 27. März 2012

- 08.45 Uhr Eintreffen der Teilnehmer
09.00 Uhr Begrüßung
- 09.15 Uhr
- **Was genau ist Home Staging?**
 - **Wie und wieso funktioniert es?**
 - Beispiele aus der Praxis (bewohnte und unbewohnte Immobilien)
 - Erste Zahlen
- 10.30 Uhr **K A F F E E P A U S E**
- 10.45 Uhr
- **Was habe ich als Makler davon?**
 - Wie überzeuge ich meine Kunden?
 - Habe ich dadurch zusätzliche Arbeit?
 - Kann ich es selber machen?
 - Was kostet es?
 - Wer zahlt?
 - Kostet es **mich** etwas?
 - **Mit Home Staging mehr Geld verdienen!
3 Rechenbeispiele**
- 12.00 Uhr
- **Home Staging als Akquisetool?**
 - Wie funktioniert das?
 - **Woran erkenne ich einen qualifizierten Home Stager?**
 - **FAQs von Kunden und Maklern**
 - **Referenzen, Verkaufshilfen, 3 Videoexposés**
 - **Ihre Fragen & Abschlussrunde**
- 13.00 Uhr **M I T T A G E S S E N**
- 14.00 Uhr Ende

REFERENTIN

Iris Houghton

- 2. Vorstand der DGHR
- Deutschlandweit Vorträge, Seminare und Workshops
- Seit 2007 über 100 erfolgreich gestagete Immobilien